



CATOLICA
— **FACULDADE
DE DIREITO**
ESCOLA DE LISBOA

CATOLICA
NEXT
FORMAÇÃO AVANÇADA EM DIREITO

DOING BUSINESS IN EMERGING MARKETS

Parceria estratégica

M
L
**MORAIS
LEITÃO**
GALVÃO TELES,
SOARES DA SILVA
& ASSOCIADOS

PÓS-GRADUAÇÃO / 2ª EDIÇÃO

OUTUBRO DE 2026 A MARÇO DE 2027

ONLINE

PÓS-GRADUAÇÃO / 2ª EDIÇÃO

OUTUBRO DE 2026 A MARÇO DE 2027

ONLINE

DOING BUSINESS IN EMERGING MARKETS Uma Abordagem Jurídica

Uma oportunidade única para aprofundar o conhecimento sobre as oportunidades e desafios associados ao investimento em economias emergentes.

A Pós-Graduação **Doing Business in Emerging Markets** tem uma abordagem prática e multidisciplinar e fornece uma perspetiva integrada sobre os aspetos

jurídicos de maior relevo, não descurando a necessária compreensão das dinâmicas económicas, culturais, sociais e políticas que permeiam estas economias. O corpo docente inclui académicos e profissionais com formações muito diversas, desde juristas a economistas, com experiência relevante de trabalhar, colaborar e investir em economias emergentes.

COORDENAÇÃO CIENTÍFICA



Fernando Ferreira Pinto

Vice-Reitor da UCP,
Professor Associado da
Faculdade de Direito

COORDENAÇÃO EXECUTIVA



João Oliveira

Senior Counsel, bp PLC



Mafalda Granjo

General Manager, TaxUpdate

PÓS-GRADUAÇÃO / 2ª EDIÇÃO

OUTUBRO DE 2026 A MARÇO DE 2027

ONLINE

DOING BUSINESS IN EMERGING MARKETS Uma Abordagem Jurídica

OBJETIVOS

- Melhor compreensão das particularidades do contexto jurídico e regulatório das economias emergentes;
- Estratégias de entrada e expansão, incluindo formas de adaptação e sensibilidade cultural;
- Identificação de oportunidades de negócio;
- *Networking* global;
- Experiência prática e estudos de caso.

DESTINATÁRIOS

- Advogados, juristas, consultores, economistas, investidores e empresários que pretendam aprofundar conhecimentos sobre o funcionamento e o contexto jurídico e regulatório das principais economias emergentes.

PROGRAMA Aulas às 3ª e 5ª feiras das 18h às 20h. Masterclasses aos sábados de manhã.

1. ECONOMIAS EMERGENTES: O DIAGNÓSTICO

Outubro 2026

África / a confirmar

Ásia / Hugo Bandeira

América Latina / Rafael Pepe / Tiago Machado Guerra

Europa / Filipe Covas Carvalho

MASTERCLASS 1 Assessoria jurídica: o *case study* Morais Leitão Legal Circle / Martim Krupenski / Nuno Galvão Teles

2. O POTENCIAL DAS ECONOMIAS EMERGENTES, O PAPEL DO ESTADO E DE ORGANIZAÇÕES INTERNACIONAIS

Princípios de Direito das organizações internacionais e enquadramento jurídico dos Direitos Humanos num contexto internacional / a confirmar

Enquadramento jurídico-público da atividade de investimento / Diana Ettner / Irina Neves Ferreira

Fiscalidade em economias emergentes / Francisco Sousa da Câmara / Miguel Correia / Bruno Santiago / Tânia Carvalhais Pereira

MASTERCLASS 2 Desafios operacionais / a confirmar

Compliance em economias emergentes / Duarte Santana Lopes / Silvana Yanichevsky

O trilema da energia / Rui de Oliveira Neves / Francisco Simão

3. PERSPETIVA DOS PARTICULARES: INVESTIMENTO, OPERAÇÕES E RISCO

MASTERCLASS 3 O processo de internacionalização das empresas / Miguel Athayde Marques

Design contratual e economias emergentes / Ana Filipa Morais Antunes

Introdução e teoria geral dos contratos internacionais / Elsa Dias Oliveira

Aspetos práticos dos contratos internacionais / Eliana Varalonga

Forex e gestão de risco cambial / a indicar

Regulação financeira internacional / Manuel Almeida

Os mercados de instrumentos financeiros: estrutura e funcionamento / Paulo Câmara

MASTERCLASS 4 China e a nova Rota da Seda / José Lupi

Veículos de investimento e DeFi / João Gil Figueira / Marina Ischenko

Enquadramento contratual e negocial de operações de fusão e aquisição

/ João Santos Fernandes / Luigi Calvette

MASTERCLASS 5 Negociações e condução de negócios com o setor público / Daria Okhnikova

Contratos de financiamentos internacionais / Luís Branco / André Castanheira Pinto

Propriedade Intelectual em economias emergentes / Nuno Sousa e Silva

Direito laboral e gestão de recursos humanos / Raquel Rodrigues

4. GESTÃO DE CONFLITOS EM ECONOMIAS EMERGENTES

Direito internacional do comércio / Inês Quadros

MASTERCLASS 6 Consultoria estratégica / a confirmar

Direito internacional, arbitragem, proteção de investimentos estrangeiros / Tiago Duarte

Direito da insolvência transfronteiriça / David Sequeira Dinis

Negociação e gestão de conflitos / Bráulio Brito / Fábio Gomes Raposo

5. OPORTUNIDADES E DESAFIOS DO SÉCULO XXI

MASTERCLASS 7 Desafios no setor de serviços digitais / Liliana Laporte

Desafios tecnológicos e inovação / Filipe Martins / Tito Tavares

Sustentabilidade / Maria Figueiredo / Miguel Raposo Alves

MASTERCLASS 8 Desafios no setor farmacêutico em economias emergentes / Artur Silva

Impacto social e investimento responsável / José Telles Almeida

CLOSING MASTERCLASS / painel a indicar

MARÇO 2027



Martim Krupenski
Managing Partner

A Morais Leitão associa-se à Pós-Graduação *Doing Business in Emerging Markets* da Universidade Católica Portuguesa no quadro da sua estratégia de internacionalização, reconhecendo que a atuação em mercados globais cada vez mais exigentes requer uma preparação sólida e interdisciplinar. Hoje, compreender a complexidade dos fluxos de investimento e das operações transnacionais implica articular conhecimento jurídico com uma leitura informada dos contextos económicos, culturais e institucionais em que os negócios se desenvolvem.

A abordagem internacional da Sociedade combina presença própria em mercados estratégicos com parcerias locais de referência, garantindo uma resposta integrada e ajustada às necessidades dos clientes em diferentes geografias. Esta estratégia insere-se num posicionamento estruturado em torno de um quadro axial que engloba a América do Norte, a Europa, a África Subsariana e o Sudeste Asiático, com particular expressão no espaço lusófono e no eixo Ásia África. Este enquadramento permite que acompanhem regularmente operações com uma visão coordenada e multijurisdicional, apoiando investimentos em mercados emergentes com elevados níveis de exigência técnica.

Esta Pós Graduação constitui, por isso, uma oportunidade relevante para quem pretende desenvolver competências em negócios e investimento internacionais, beneficiando de uma perspetiva prática e próxima da realidade do mercado. A participação de profissionais envolvidos diariamente em operações internacionais complexas enriquece o programa e contribui para a formação de juristas e gestores mais preparados para antecipar riscos, identificar oportunidades e responder aos desafios globais.

Trata-se de uma iniciativa plenamente alinhada com o compromisso da Morais Leitão de contribuir ativamente para o desenvolvimento do conhecimento e para a qualificação das novas gerações de profissionais que irão liderar o futuro dos negócios internacionais.

DOING BUSINESS IN EMERGING MARKETS *Uma Abordagem Jurídica*

CORPO DOCENTE

ANA FILIPA MORAIS ANTUNES Professora
Associada, Faculdade de Direito da UCP

ANDRÉ CASTANHEIRA PINTO VP Legal e
Compliance, Haitong Bank

ARTUR SILVA Board Member, Quilaban

BRÁULIO BRITO CEO, Tradinter

BRUNO SANTIAGO Partner, Morais Leitão

DARIA OKHTNIKOVA Commercial Manager, Shell

DAVID SEQUEIRA DINIS Partner, Uría Menéndez

DIANA ETTNER Partner, Morais Leitão

DUARTE SANTANA LOPES Partner, Morais Leitão

ELIANA VARALONGA Diretora de Operações,
MdME

ELSA DIAS OLIVEIRA Professora Associada,
Faculdade de Direito da U. Lisboa

FÁBIO GOMES RAPOSO Head of Corporate,
BROSETA

FILIFE COVAS CARVALHO Principal Advisor -
Domiciliation and International Taxation Unit,
EBRD

FILIFE MARTINS Diretor, Technology Consulting,
KPMG

FRANCISCO SIMÃO VP Legal, Azule Energy

FRANCISCO SOUSA DA CÂMARA Partner, Morais
Leitão

HUGO BANDEIRA Founding Partner, CFB Lawyers,
Macau

INÊS QUADROS Professora Auxiliar, Faculdade de
Direito da UCP

IRINA NEVES FERREIRA Partner, Morais Leitão

JOÃO GIL FIGUEIRA Partner, GFDL

JOÃO SANTOS FERNANDES Legal Counsel, Total
Brasil

JOSÉ LUPI Managing Partner, Lupi & Associates

JOSÉ TELLES ALMEIDA *Regional Director Ops Strategy, Affinitas Education*

LILIANA LAPORTE *VP Sony/Playstation*

LUIGI CALVETTE *Joint Ventures Development Manager, Petrobras*

LUÍS BRANCO *Partner, Morais Leitão*

MANUEL ALMEIDA *Executive Director - Legal and Compliance, C2 Capital Partners*

MARIA FIGUEIREDO *Of Counsel, CMS*

MARINA ISCHENKO *Manager, Feedzai*

MARTIM KRUPENSKI *Managing Partner, Morais Leitão*

MIGUEL ATHAYDE MARQUES *Vice-Reitor da Universidade Católica Portuguesa. Professor Auxiliar, Católica Lisbon SBE*

MIGUEL CORREIA *Professor Auxiliar, Faculdade de Direito da UCP*

MIGUEL RAPOSO ALVES *Independent Senior Advisor - Strategy, Governance and Investment*

NUNO GALVÃO TELES *Chairman, Morais Leitão*

NUNO SOUSA E SILVA *Professor Auxiliar, Faculdade de Direito da UCP*

PAULO CÂMARA *Professor Auxiliar, Faculdade de Direito da UCP*

RAFAEL PEPE *Partner, André Teixeira, Rossi, Andrade & Saadi Advogados*

RAQUEL RODRIGUES *HR, MacDonald's*

RUI DE OLIVEIRA NEVES *Partner, Morais Leitão*

SILVANA YANICHEVSKY *LATAM Manager TaxUpdate & Ethics and Compliance Officer Argentina*

TÂNIA CARVALHAIS PEREIRA *Professora Convidada, Faculdade de Direito da UCP*

TIAGO DUARTE *Professor Associado Convidado, Faculdade de Direito da UCP*

TIAGO MACHADO GUERRA *South America Tax Director, Ball Corporation*

TITO TAVARES *Partner, PwC*

DOING BUSINESS IN EMERGING MARKETS

HORÁRIO

2ª e 4ª feiras das 18h00 às 20h00. Masterclasses aos sábados de manhã.

CERTIFICAÇÃO

CARTA DE PÓS-GRADUAÇÃO

Presenças efetivas em 3/4 das sessões e trabalho final, tendo por base um dos módulos, à escolha do aluno, sem prejuízo de poder haver um cruzamento complementar de matérias de outros módulos.

CERTIFICADO DE FREQUÊNCIA

Presenças efetivas superiores a 3/4 das sessões.

CONDIÇÕES DE ADMISSÃO

Licenciatura em Direito ou qualquer outra cuja experiência profissional do candidato permita e requeira uma especialização nesta área.

CANDIDATURA

A candidatura deverá ser submetida através de **formulário online** disponível na área de Formação Avançada em www.fd.lisboa.ucp.pt

VALOR DO CURSO

€1.950,00

CONDIÇÕES ESPECIAIS *

10% DE DESCONTO

Antigos alunos da Licenciatura e Mestrado em Direito ou LL.M. da Faculdade de Direito da UCP / Advogados Estagiários inscritos na Ordem dos Advogados Portugueses / Membros da FALP

5% DE DESCONTO

Antigos alunos de outros programas pós-graduados da Faculdade de Direito da Universidade Católica Portuguesa / Advogados inscritos na Ordem dos Advogados Portugueses

* Condições não cumulativas.



VISIT HOMEPAGE

CATOLICA
FACULDADE
DE DIREITO
ESCOLA DE LISBOA

CATOLICA
NEXT
FORMAÇÃO AVANÇADA EM DIREITO

www.fd.lisboa.ucp.pt

posgraduacoesdireito.sede@ucp.pt

tel.: (+351) 21 721 41 79

Faculdade de Direito - Escola de Lisboa

Universidade Católica Portuguesa

Palma de Cima, 1649-023 LISBOA